

## Interview

2010年春のプレイグループ開校！  
この春開校のオーナーに緊急インタビュー(速報)。

特集

開校から1ヶ月で会員数100名を達成！ プレイグループ帯広校〈的場 衣織さん〉



(帯広校オーナーの的場さん)

## Q:プリスクール導入のきっかけは？

娘が生まれてから英語子育てを始め、自宅で「ママと赤ちゃんのための英語クラブ」を立ち上げて指導する中で、北海道でも早期英語教育の需要が高いことを知りました。毎年夏休みに親子でアメリカのプリスクール、サマースクールなどに参加するうち、地元でのプリスクール開校の希望を持ち、プレイグループと出会いました。「クリエイティブ・カリキュラム」と本部の方達の熱い思いが私の思いと一致し、導入を決めました。

## Q:プレイグループ導入のメリットは？

英語指導に関しては経験がりましたが、経営に関しては全くの素人だったので、マーケティングから顧客対応、プログラムと価格策定、広告宣伝や施設計画、環境設定と遊具の選定、スタッフ募集、事業計画など、スクール経営・運営のノウハウが全てマニュアル化されているのが助かりました。また、ブランドコンセプトがしっかりしていて、イメージ戦略にも優れているので、お客様にとっても魅力的なスクールが作れます。

## Q:新規開校者へのアドバイス。

開校前に十分な準備期間をとることで、開校の下地になるような色々な仕掛けをすることが出来ました。開校日までに、その地域の特性と対象となるお客様をイメージして仕掛けを考えておくと、地域全体で、開校への期待感・話題性が高まりオープニングがうまく行くと思います。私の場合、開校の4ヶ月以上前から、ウェブページでの告知、説明会の開催、地域媒体やパブリシティの活用等、出来ることは全て行いました。

## ヒストリー

09年  
7月教室見学 開業相談会  
プレイグループ問合せ09年  
9月

プレイグループ申込

09年  
9-12月開業準備  
開業研修 教育研修受講09年  
11-1月施設完成  
開校前広告宣伝開始10年  
3月無料体験プログラム実施  
プレイグループ開校10年  
4月会員数100名達成！  
開校から1ヶ月

(プレイグループ帯広校の外観)

Interview

## 開業のポイントと成功の秘訣！ プレイグループ開校時のオーナーインタビュー。

### 施設とソフト面の差別化で順調なスタート！

2009年2月OPEN 現在の会員数45名  
プレイグループ倉敷校（若狭 賢二さん）

6年前からプリスクールのフランチャイズ導入を検討し、あれこれ探しているうちに、プレイグループを知りました。時間はかかりましたが、資金計画など、十分な準備ができた点、開業までにたっぷり時間をとることができた点が、結果的に良かったと思っています。地方都市ではプリスクールの認知度が低いのが現状ですが、先行者のいる場合は後発の不利もあります。その中で、「クリエイティブ・カリキュラム」は、差別化をはかる上で有利です。また、カリキュラムやスタッフトレーニング、環境設定や広告宣伝など、ソフト面のバックアップがしっかりしているので、経営に専念できます。既存校のオーナーから生きた情報をいただけるのもFCの強みだと思います。



（倉敷校オーナーの若狭さん）

### 新規の2校目もオープン直後から大好評！

2010年2月OPEN 現在の会員数70名  
プレイグループ南千住校（晝間 由佳さん）

3年前に北千住校を、そしてこの春2校目の南千住校をオープンしました。国際社会を生き抜く人間に育つには、英語だけでなく幼児教育がきわめて重要です。世界基準の「クリエイティブ・カリキュラム」を採用し、発達段階に応じたカリキュラムを実践するプレイグループこそ本物のプリスクールだと実感しました。自ら考え、体験し、学べる場を子供たちに提供したいと願い、開校を決意しました。全国に広がるプレイグループでは、オーナー間の情報交換やネットワークを通して、常に新しいアイデアや斬新な企画を取り入れることができます。そして、社長をはじめ、本部スタッフの皆様のプロフェッショナルな強い力が私たちをバックアップしてくれています。



（南千住校オーナーの晝間さん）

### 本部の皆さんと会って開校を決めました！

2008年3月OPEN 現在の会員数110名  
プレイグループ東戸塚校（西 裕子さん）

以前よりこの業界で働いていましたが、自分のスクールを開くのが夢でした。当初はすべて自分で立ち上げようと思ったのですが、「クリエイティブ・カリキュラム」の考え方が自分のやりたいものと同様であることを知るとともに、本部の皆さんが信念を持って仕事に携わっている姿を拝見し、お世話になることに決めました。プリスクール業界はまだ新しく、独断的になってしまうことが不安でした。プレイグループのオーナーの皆さんと経営者同士で交流が持てることで、自分のスクールを客観的に見る上でも大きなメリットを得ています。また、幼児教育全般のしっかりとした基礎があるので、英語に特化する必要がなく、他のスクールと差別化しやすいと思います。



（東戸塚校オーナーの西さん）

2010年春、新たに5校が開校！（南千住校・大森校・南林間校・帯広校・桜上水校）  
お気軽にお問い合わせください info@playgroup.jp